

Contacts

Relations Investisseurs : Patrick Gouffran +33 (0)1 40 67 29 26 – pgouffran@axway.com

Relations Presse : Sylvie Podetti +33 (0)1 47 17 22 40 – spodetti@axway.com

Communiqué de presse

AXWAY : Chiffre d'affaires de 68,5 M€ au 1^{er} trimestre 2017 (+4,9% de croissance totale), dont 7,3 M€ dans le Cloud.

Paris, 26 avril – Axway (Euronext: AXW.PA) – L'activité du 1^{er} trimestre 2017 illustre l'avancement de la transformation conduite par Axway depuis début 2016. Ceci concerne d'abord la priorité donnée à la croissance des technologies digitales qui représentent plus de 45% des licences sur le trimestre. C'est aussi l'évolution du modèle économique de la société pour intégrer les revenus de souscription. Le revenu Cloud (qui pourrait représenter, en année pleine, 50% du revenu des licences), avec une croissance organique de +23,7%, prend maintenant le relais de l'activité traditionnelle de licences.

Commentaires sur l'activité du 1^{er} trimestre

Compte tenu du poids pris par les revenus de souscription (Cloud) et de leur forte croissance, Axway va désormais présenter cette activité de façon plus explicite que par le passé. Pour rappel, ces revenus étaient intégrés à l'activité Services jusqu'au 31/12/2016.

Le 1^{er} trimestre 2017 est marqué par un recul des licences (-24,2%) par rapport au 1^{er} trimestre 2016. Il faut rappeler que le 1^{er} trimestre est traditionnellement peu significatif dans le cycle annuel des ventes (moins de 15% des licences annuelles). Le relais vient maintenant des revenus de Cloud en croissance organique de +23,7% et qui portent de plus sur des contrats pluri-annuels.

La croissance de la maintenance (+5,7%) est très satisfaisante. Si on y ajoute les revenus Cloud, l'activité « récurrente » d'Axway représente 44,6M€ au 1^{er} trimestre (65,1% du revenu) en croissance organique de +8,3% par rapport au trimestre équivalent de 2016.

Les Services (14,4M€ en croissance organique de +2%) n'intègrent plus l'activité Cloud. Cette bonne performance traduit le travail d'optimisation conduit par la société depuis une année sur cette activité.



Chiffre d'affaires par activité (M€)

| 1er Trimestre | 2017 | 2016 Publié | 2016 Retraité ¹ | Croissance Totale | Croissance Organique ¹ |
|---------------|-------------|----------------|-------------------------------|----------------------|--------------------------------------|
| Licences | 9,6 | 12,4 | 12,6 | -22,8% | -24,2% |
| Cloud | 7,3 | - | 5,9 | - | 23,7% |
| Maintenance | 37,3 | 34,7 | 35,3 | 7,4% | 5,7% |
| Services | 14,4 | 18,2 | 14,1 | -21,2% | 2,0% |
| Axway | 68,5 | 65,3 | 67,9 | 4,9% | 0,9% |

(1) à périmètre et taux de change constants

Chiffre d'affaires par zone géographique (M€)

| 1er Trimestre | 2017 | 2016 Publié | 2016 Retraité ¹ | Croissance Totale | Croissance Organique ¹ |
|-------------------|-------------|----------------|-------------------------------|----------------------|--------------------------------------|
| France | 19,5 | 20,1 | 20,1 | -2,6% | -2,6% |
| Reste de l'Europe | 15,8 | 14,6 | 14,1 | 8,5% | 11,8% |
| Amériques | 29,5 | 27,5 | 30,3 | 7,6% | -2,4% |
| Asie-Pacifique | 3,6 | 3,3 | 3,4 | 11,6% | 6,6% |
| Axway | 68,5 | 65,3 | 67,9 | 4,9% | 0,9% |

(1) à périmètre et taux de change constants

La France, avec un chiffre d'affaires de 19,5 M€, présente un premier trimestre « d'attente » créé par un report des commandes et le déplacement vers des souscriptions en Cloud. Le Reste de l'Europe réalise une bonne performance de +8,5% qui équilibre positivement la zone Europe. Pour la zone Amériques qui est toujours le premier marché d'Axway, les USA restent sur un retard de commandes, déjà constaté au 4^{ème} trimestre 2016 notamment dans le secteur de la santé (Healthcare). La zone Asie-Pacifique, confirme sa dynamique avec une croissance de +11,6%.

Un autre fait marquant de ce début d'année 2017 a été l'acquisition de la société Syncplicity, société américaine basée dans la Silicon Valley et reconnue pour ses technologies dans le domaine des échanges de fichiers EFSS (Enterprise File Sharing and Synchronization). Cette acquisition vient enrichir la plateforme AMPLIFY[™] et permettre de déployer la stratégie de transformation digitale d'Axway sur le domaine historique des transferts de fichiers.

Situation financière et perspective

A fin mars 2017, la situation financière d’Axway est extrêmement solide avec une trésorerie de 66 M€ et une dette bancaire de 81 M€ permettant d’envisager la poursuite de sa stratégie de croissance externe.

Dans le contexte de la transition amorcée début 2016, le groupe est très attentif au bon avancement de son plan de transformation. Ce 1^{er} trimestre le conforte dans la décision d’avoir engagé cette démarche pour rester en phase avec les évolutions de marché que rencontrent, par ailleurs, tous les acteurs du logiciel. Le groupe rappelle la priorité donnée au maintien des marges opérationnelles pour l’exercice 2017.

Calendrier Financier 2017

- 6 Juin : Assemblée Générale des Actionnaires, Hôtel Le Meurice 14H30 (heure de Paris)
- 26 Juillet : Communiqué de résultats du 1^{er} Semestre 2017 (après bourse)
- 27 Juillet : Conférence et webcast en direct
- 30 août : Publication du rapport financier semestriel.

Notes à propos des tableaux financiers

Les principales méthodes comptables du Groupe sont décrites dans les notes aux états financiers annuels du Document de Référence.

Glossaire

Chiffre d'affaires retraité : Chiffre d'affaires de l'année précédente retraité de façon à l'exprimer sur la base du périmètre et des taux de change de l'année en cours.

Croissance organique du chiffre d'affaires : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période et le chiffre d'affaires retraité de la même période de l'exercice précédent.

Cloud : Activités de souscription de Produits fournies par le groupe Axway

Résultat opérationnel d'activité : Cet indicateur tel que défini dans le document de référence correspond au Résultat opérationnel courant retraité de la charge relative au coût des services rendus par les bénéficiaires de stock-options et d'actions gratuites et des dotations aux amortissement des actifs incorporels affectés.

Résultat opérationnel courant : Cet indicateur correspond au Résultat opérationnel avant la prise en compte des autres produits et charges opérationnels qui correspondent à des produits et charges opérationnels inhabituels, anormaux, peu fréquents, non prédictifs, et de montant particulièrement significatif, présentés de manière distincte afin de faciliter la compréhension de la performance liée aux activités courantes.

A Propos d'Axway

Axway (Euronext: AXW.PA) est un catalyseur de transformation. Avec Axway AMPLIFY™, notre plateforme d'intégration de données et d'engagement digital, disponible en mode Cloud, de grandes entreprises peuvent mieux anticiper, s'adapter et répondre aux attentes croissantes de leurs clients. Notre approche unifiée avec API-First, connecte les données de n'importe où, alimente des millions d'applications, fournit des analyses en temps réel pour créer les réseaux d'expérience client. De l'idée à sa réalisation, nous aidons à rendre l'avenir possible à plus de 11 000 organisations dans 100 pays. Pour en savoir plus à propos d'Axway, visitez <http://www.investors.axway.com/fr> ou via l'application mobile Axway IR disponible sur Apple Store & Android.