

**Contact**

Relations Investisseurs : Arthur Carli – +33 (0)1 47 17 24 65 – acarli@axway.com

Communiqué de presse

## Axway Software (AXW.PA) : Progression continue du chiffre d'affaires au S1 2023

- Chiffre d'affaires semestriel en hausse de 11,0 % organiquement et de 6,6 % au total
- Chiffre d'affaires du 2<sup>ème</sup> trimestre en hausse de 11,7 % organiquement et de 5,9 % au total
- ARR (Annual Recurrent Revenue) à 203,1 M€, en hausse de 11,2 % par rapport à fin juin 2022
- Résultat opérationnel d'activité semestriel à 12,2 % en bonne voie vers l'objectif annuel
- Amélioration du flux de trésorerie disponible à hauteur de 16,5 M€ contre 8,2 M€ au S1 2022

Paris, le 26 juillet 2023 - Le Conseil d'administration d'Axway Software, sous la présidence de Pierre Pasquier, a arrêté ce jour les comptes du 1<sup>er</sup> semestre 2023 qui ont fait l'objet d'un examen limité de la part des Commissaires aux comptes<sup>1</sup>. En conséquence, la direction d'Axway annonce :

### Axway Software : Résultats semestriels 2023

Principaux éléments du compte de résultat*	1 <sup>er</sup> Semestre 2023		1 <sup>er</sup> Semestre 2022	
	(M€)	(% CA)	(M€)	(% CA)
<b>Chiffre d'Affaires</b>	<b>145,5</b>		<b>136,4</b>	
<i>Croissance organique</i>	+ 11,0%			
<i>Croissance à changes constants</i>	+ 6,3%			
<i>Croissance totale</i>	+ 6,6%			
<b>Résultat Opérationnel d'Activité</b>	<b>17,8</b>	<b>12,2%</b>	<b>6,7</b>	<b>4,9%</b>
Résultat Opérationnel Courant	14,7	10,1%	2,5	1,8%
Résultat Opérationnel	11,2	7,7%	1,1	0,8%
<b>Résultat Net - part du Groupe</b>	<b>3,7</b>	<b>2,5%</b>	<b>2,4</b>	<b>1,8%</b>
Résultat de base par action (en €)	0,17		0,11	

\* Les indicateurs alternatifs de performance sont définis dans le glossaire disponible en fin de document

### Patrick Donovan, Directeur Général, a déclaré :

« Je me réjouis qu'Axway ait maintenu une croissance organique forte au cours des 3 derniers trimestres. Nos activités, notamment en Europe, bénéficient des relations solides et durables que nous avons construites avec nos clients, et de la pertinence de nos principales offres qui rencontrent un succès commercial important. Comme je l'exprimais au 1<sup>er</sup> trimestre, nos équipes continuent à dépasser les attentes, non seulement en termes de prises de commandes et de chiffre d'affaires, mais également à travers plusieurs initiatives clés. Nos efforts continus pour adopter un modèle complètement centré sur nos clients, y compris les changements que nous avons apportés à notre organisation au cours des 2 dernières années, produisent de très bons résultats et améliorent nettement l'expérience que nous offrons. Sur le terrain, cela se traduit par une amélioration continue de notre Net Promoter Score, mais surtout par des interactions plus fluides et des partenariats plus solides avec les entreprises que nous accompagnons chaque jour. Si la situation macroéconomique reste incertaine, nous constatons que le besoin et l'engagement vis-à-vis de nos offres n'ont jamais été aussi forts. Nous bénéficions au 1<sup>er</sup> semestre 2023 d'une base de comparaison favorable pour bien démarrer l'année et nous avons été au rendez-vous, mais compte tenu de la performance record établie au 4<sup>ème</sup> trimestre 2022, nous savons la barre bien plus haute en fin d'exercice. A ce stade, nos prévisions sont inchangées car beaucoup reste à faire, mais étant donné nos résultats du 1<sup>er</sup> semestre, nous sommes en bonne voie pour atteindre la tranche supérieure de nos objectifs annuels, tant en matière de croissance du chiffre d'affaires que de profitabilité. »

<sup>1</sup> Les procédures d'examen limité sur les comptes semestriels consolidés résumés ont été effectuées. Le rapport d'examen limité est en cours d'émission par les commissaires aux comptes.

## Commentaires sur l'activité au cours du 1<sup>er</sup> semestre 2023

Axway (Euronext : AXW.PA) a enregistré une excellente performance au 2<sup>ème</sup> trimestre 2023, permettant une forte croissance du chiffre d'affaires au 1<sup>er</sup> semestre. Après les records enregistrés au cours des 2 trimestres précédents, Axway a de nouveau établi un plus haut en termes de chiffre d'affaires au 2<sup>ème</sup> trimestre 2023. Au cours du trimestre, comme lors des 3 premiers mois de l'année, les réinvestissements effectués par plusieurs grands clients pour renforcer leurs partenariats à long terme avec Axway ont confirmé l'adoption complète du modèle d'affaires basé sur les offres en souscription.

Au-delà des aspects contractuels, la stratégie de rationalisation du portefeuille de produits ayant pour objectif de maximiser l'engagement et la satisfaction des clients a confirmé son efficacité. Pour être au plus près de ses clients, Axway se concentre sur ses produits phares et vise des technologies et des offres à l'état de l'art. Cet effort continu, à tous les niveaux de l'organisation, s'est déjà traduit par une accélération des prises de commandes, un allongement des collaborations et une augmentation du *Net Promoter Score*, témoignant de la confiance renforcée des clients. Sur le semestre, les prises de commande ont d'ailleurs augmenté de 130 % par rapport à l'exercice précédent.

En ce qui concerne les récentes opérations de fusion-acquisition, l'intégration d'AdValvas, expert européen des processus de facturation électronique acquis par Axway au 2<sup>ème</sup> trimestre 2023, est en cours de finalisation. Les capacités acquises dans les domaines de la facturation électronique et de la conformité renforcent considérablement plusieurs des principales offres d'Axway, comme en témoigne le carnet de commandes croissant. La plateforme d'intégration cloud DXchange, acquise mi-2022, poursuit quant à elle sa feuille de route et continue d'être intégrée à l'ensemble du portefeuille de produits. La nouvelle offre Amplify Integration Platform, basée sur la technologie DXchange, convainc déjà plusieurs clients pionniers et sera officiellement lancée au 2<sup>ème</sup> semestre 2023.

Enfin, au cours du 2<sup>ème</sup> trimestre 2023, Axway a réuni ses clients, partenaires et collaborateurs lors de 3 événements régionaux majeurs à Bruxelles, Scottsdale et Sao Paulo, pour y présenter les dernières évolutions de ses marchés et technologies aux entreprises et experts les plus avancés au monde dans le domaine. Ces 3 événements présentiels ont rencontré un grand succès et ont contribué à la création de plusieurs nouvelles opportunités.

## Commentaires sur la performance opérationnelle au 1<sup>er</sup> semestre 2023

Au 1<sup>er</sup> semestre 2023, Axway a réalisé un chiffre d'affaires de 145,5 M€, en croissance organique de 11,0 % et de 6,6 % au total. L'effet périmètre a été négatif de 5,8 M€ sur le semestre suite aux différentes opérations de rationalisation du portefeuille de produits finalisées au 2<sup>ème</sup> semestre 2022 et à l'acquisition d'AdValvas finalisée au début du 2<sup>ème</sup> trimestre 2023. Les variations de change, ont, pour leur part, eu un impact positif sur le chiffre d'affaires de 0,4 M€. Le résultat opérationnel d'activité s'est élevé à 17,8 M€ sur la période, soit 12,2 % du chiffre d'affaires, en forte hausse par rapport au 1<sup>er</sup> semestre 2022 (6,7 M€, soit 4,9 % du chiffre d'affaires).

### Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité

1 <sup>er</sup> Semestre 2023 (M€)	S1 2023	S1 2022 Retraité*	S1 2022 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	3,0	5,5	6,3	-52,5%	-44,9%
Souscription	78,7	52,3	55,9	40,8%	50,5%
Maintenance	44,6	55,1	56,0	-20,4%	-19,1%
Services	19,2	18,2	18,2	5,3%	5,7%
<b>Axway Software</b>	<b>145,5</b>	<b>131,0</b>	<b>136,4</b>	<b>6,6%</b>	<b>11,0%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2023

Principalement limité à l'un des produits spécialisés d'Axway, le chiffre d'affaires de l'activité **Licences** a été de 3,0 M€ sur le semestre, en baisse organique de 44,9 % par rapport au 1<sup>er</sup> semestre 2022 en ne représentant plus que 2 % du chiffre d'affaires total de l'entreprise.

L'activité **Souscription** a réalisé, comme prévu, une très bonne performance au 1<sup>er</sup> semestre 2023 et est en passe de connaître une forte croissance sur l'ensemble de l'exercice pour la quatrième année consécutive. Avec un chiffre d'affaires de 78,7 M€, en croissance organique de 50,5 % sur les 6 premiers mois de l'année, l'activité continue de tirer la croissance de l'entreprise et représente désormais 54 % de son chiffre d'affaires total. Les contrats *Axway Managed* ont poursuivi leur croissance soutenue et régulière, avec une augmentation du chiffre d'affaires de près de 11 % par rapport au 1<sup>er</sup> semestre 2022, tandis que les contrats *Customer Managed* ont de nouveau atteint un niveau record, grâce à une croissance des ventes supérieure à 75 % ayant généré la reconnaissance de 34,2 M€ de chiffre d'affaires *upfront* sur la période. Au cours du semestre, la valeur annuelle des nouveaux contrats de souscription signés (ACV) a atteint 18,7 M€, en augmentation de 13,2 %.

Le chiffre d'affaires de l'activité **Maintenance** a atteint 44,6 M€ au 1<sup>er</sup> semestre 2023 (31 % du chiffre d'affaires total), en baisse organique de 19,1 %, conformément aux prévisions. Les clients poursuivent leur migration vers les nouvelles offres en souscription, qu'ils privilégient désormais systématiquement.

A fin juin 2023, l'ARR (*Annual Recurrent Revenue*) d'Axway, qui combine les revenus récurrents de tous les contrats actifs de maintenance et de souscription, y compris, le cas échéant, les revenus de souscription *upfront* lissés mensuellement, représentait

203,1 M€, en hausse de 11,2 % à périmètre et taux de change constants. Le chiffre d'affaires des contrats renouvelables a, par ailleurs, atteint un pic de 85 % du chiffre d'affaires total au 1<sup>er</sup> semestre 2023.

Les **Services** ont généré un chiffre d'affaires de 19,2 M€ au 1<sup>er</sup> semestre 2023, en croissance organique de 5,7 % pour se maintenir dans une fourchette stratégique de l'ordre de 10 à 13 % du chiffre d'affaires total d'Axway. L'activité a poursuivi la bonne tendance amorcée en 2022 grâce à une forte traction en Europe et aux États-Unis du fait d'affaires récurrentes avec plusieurs grands clients.

#### Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique

1 <sup>er</sup> Semestre 2023 (M€)	S1 2023	S1 2022 Retraité*	S1 2022 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	45,5	37,2	37,7	20,5%	22,1%
Reste de l'Europe	35,6	26,6	27,2	31,0%	34,2%
Amériques	57,2	56,7	60,8	-5,9%	0,9%
Asie / Pacifique	7,1	10,5	10,7	-33,6%	-32,6%
<b>Axway Software</b>	<b>145,5</b>	<b>131,0</b>	<b>136,4</b>	<b>6,6%</b>	<b>11,0%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2023

La **France** a enregistré un 1<sup>er</sup> semestre 2023 particulièrement dynamique, avec un chiffre d'affaires de 45,5 M€ sur la période. La croissance organique de 22,1 % du chiffre d'affaires s'explique notamment par la poursuite de la conversion de la base de clients des activités Licences et Maintenance vers la Souscription, favorisant une consommation plus importante et maximisant l'engagement sur le long terme. Cela s'est matérialisé par la signature de plusieurs contrats *Axway Managed*, notamment autour de l'offre Amplify Marketplace.

Avec un chiffre d'affaires de 35,6 M€, la zone **Reste de l'Europe** a connu une forte croissance au cours du semestre (+34,2 % organiquement), en particulier du fait du succès des offres de souscription *Customer Managed*. Plusieurs clients de la région ont intensifié leur utilisation des solutions MFT et B2B et Axway a pu conclure un accord majeur avec l'un de ses clients B2B historique en Allemagne, dans le cadre d'un contrat MFT pluriannuel.

Les **Amériques** (États-Unis et Amérique latine) ont réalisé un chiffre d'affaires de 57,2 M€ au 1<sup>er</sup> semestre 2023, en croissance organique de 0,9 %. Les contrats de souscription *Axway Managed* ont été particulièrement sollicités aux États-Unis, aussi bien par des clients nouveaux qu'existants, ce qui explique la croissance modeste enregistrée sur la période, le chiffre d'affaires généré étant reconnu de manière linéaire sur toute la durée des contrats.

La progression des offres de souscription *Axway Managed* a été encore plus marquée en **Asie/Pacifique**, où plus de 50 % des prises de commandes du semestre ont été réalisées sur ce type de contrat. Le chiffre d'affaires semestriel s'est ainsi élevé à 7,1 M€ dans la région, en décroissance organique de 32,6 % par rapport au 1<sup>er</sup> semestre 2022 qui constituait une base de comparaison élevée avec plus de 3,0 M€ de chiffre d'affaires *upfront* alors comptabilisé.

#### Commentaires sur le résultat net du 1<sup>er</sup> semestre 2023

Le résultat opérationnel courant a atteint 14,7 M€ au 1<sup>er</sup> semestre 2023, soit 10,1 % du chiffre d'affaires, en forte hausse par rapport à 1,8 % (2,5 M€) au 1<sup>er</sup> semestre 2022. Il intègre une charge de 1,7 M€ de dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés et une charge de 1,4 M€ liée aux stock-options et assimilés.

Le résultat opérationnel semestriel a atteint 11,2 M€, soit 7,7 % du chiffre d'affaires, également en nette progression par rapport aux 1,1 M€ représentant 0,8 % du chiffre d'affaires, enregistré au 1<sup>er</sup> semestre 2022.

Le résultat net s'est élevé à 3,7 M€ sur la période, soit 2,5 % du chiffre d'affaires comparé à 1,8 % au 1<sup>er</sup> semestre 2022.

Le résultat de base par action a été de 0,17 € sur le semestre, en hausse par rapport au 0,11€ du 1<sup>er</sup> semestre 2022.

#### Situation financière au 30 juin 2023

Au 30 juin 2023, la situation financière d'Axway était solide avec une trésorerie de 14,2 M€ et une dette bancaire de 87,5 M€.

Comme prévu, après la transition vers un modèle d'affaires basé sur les offres en souscription, le flux de trésorerie disponible d'Axway a commencé à s'améliorer au 1<sup>er</sup> semestre 2023, atteignant 16,5 M€ contre 8,2 M€ d'euros un an plus tôt.

Les capitaux propres s'élevaient à 314,6 M€ au 30 juin 2023 contre 381,1 M€ à fin juin 2022.

Les lignes bancaires en place jusqu'en 2027 permettent de financer jusqu'à 125,0 M€. Axway précise qu'en cas de besoin, la société a accès aux capacités de financement disponibles dans le cadre de son crédit revolving existant.

### **Evolution de l'effectif**

Au 30 juin 2023, l'effectif d'Axway comprenait 1457 collaborateurs contre 1525 au 31 décembre 2022.

### **Objectifs 2023 & Perspectives**

Pour 2023, Axway confirme ses objectifs annuels d'une croissance organique du chiffre d'affaires comprise entre 0 et 3 % et d'une poursuite de l'amélioration du résultat opérationnel d'activité pour atteindre 15 à 18 % du chiffre d'affaires.

Les ambitions d'Axway à moyen terme restent :

- d'atteindre un chiffre d'affaires de 500 M€ grâce à une croissance organique des ventes et des acquisitions ;
- de générer un taux de marge opérationnelle d'activité approchant 20 % du chiffre d'affaires.

Aujourd'hui, mercredi 26 juillet 2023, à 18h30 (UTC+2)

## Conférence analyste virtuelle de présentation des résultats semestriels 2023

→ Inscription à la conférence : [Cliquez ici](#)

Ou par téléphone, composer un des numéros ci-dessous et annoncer « Axway » à la demande de l'opérateur :

- International: +44 (0) 33 0551 0200
- France: +33 (0) 1 70 37 71 66
- USA: +1 786 697 3501

**Veillez noter que la réunion se tiendra en anglais.**

### Calendrier financier

Vendredi 4 août 2023 : Dépôt du rapport financier semestriel 2023

Jeu 26 octobre 2023, avant bourse : Publication du chiffre d'affaires du 3<sup>ème</sup> trimestre 2023

### Glossaire et Indicateurs Alternatifs de Performance

**ACV** : *Annual Contract Value* – Valeur annuelle d'un contrat de souscription.

**ARR** : *Annual Recurrent Revenue* – Montant des facturations annuelles prévu pour l'ensemble des contrats de souscription et de maintenance actifs.

**Chiffre d'affaires retraité** : Chiffre d'affaires de l'année précédente retraité sur la base du périmètre et des taux de change de l'année en cours.

**Croissance organique** : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de périmètre et de change.

**Croissance à changes constants** : Croissance de l'activité entre le chiffre d'affaires de la période en cours et le chiffre d'affaires de la même période sur l'exercice précédent, retraité des effets de change.

**Employee Engagement Score** : Mesure de l'engagement des collaborateurs par le biais d'une enquête annuelle indépendante.

**NPS** : *Net Promoter Score* – Indicateur de satisfaction et de recommandation d'un client pour un produit ou un service.

**Résultat opérationnel d'activité** : Résultat opérationnel courant retraité de la charge sans impact sur les liquidités liée aux stock-options et assimilés, ainsi que des dotations aux amortissements des actifs incorporels affectés.

**TCV** : *Total Contract Value* – Valeur contractuelle totale d'un contrat de souscription sur sa durée.

### Avertissement

Le présent communiqué contient des informations financières prospectives auxquelles sont associés des risques et des incertitudes concernant la croissance et la rentabilité d'Axway, notamment en cas d'acquisitions. Axway rappelle que les signatures de contrats, qui représentent des investissements pour les clients, sont plus importantes au 2<sup>ème</sup> semestre et de ce fait, peuvent engendrer des effets plus ou moins favorables sur la performance de fin d'année. En outre, Axway rappelle que la (ou les) acquisition(s) potentielle(s) pourrai(ent) avoir un impact sur lesdites données financières. L'activité au cours de l'année et/ou les résultats réels peuvent être différents de ceux décrits dans le présent communiqué, notamment en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes qui sont décrits dans le Document d'Enregistrement Universel 2022 déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 24 mars 2023. La distribution du présent communiqué dans certains pays peut être soumise aux lois et règlements en vigueur. Les personnes physiquement présentes dans ces pays, dans lesquels ce communiqué de presse est diffusé, publié ou distribué devraient s'informer de telles restrictions et s'y conformer.

### À Propos d'Axway

Axway permet aux entreprises d'ouvrir toutes leurs ressources de manière sécurisée en intégrant et en transférant leurs données au sein d'un écosystème complexe de technologies nouvelles et anciennes. Les logiciels d'intégration B2B et MFT d'Axway reposant sur les API, améliorés en continu depuis 20 ans, complètent Axway Amplify, une plateforme ouverte de gestion des API qui facilite leur découverte et leur réutilisation à l'échelle des équipes, des fournisseurs et des environnements Cloud. Axway a déjà aidé plus de 11 000 entreprises à libérer toute la valeur de leurs écosystèmes digitaux pour créer des expériences d'exception, développer des services innovants et atteindre de nouveaux marchés. Découvrez-en plus sur [axway.com/fr](https://axway.com/fr)

**Annexes (1/4)**
**Axway Software : Chiffre d'affaires par type d'activité**

1 <sup>er</sup> Trimestre 2023 (M€)	T1 2023	T1 2022 Retraité*	T1 2022 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	2,1	3,5	3,7	-42,6%	-39,5%
Souscription	37,8	24,7	26,4	43,1%	53,1%
Maintenance	22,5	27,9	27,9	-19,5%	-19,6%
Services	9,5	9,0	9,0	6,1%	5,4%
<b>Axway Software</b>	<b>71,8</b>	<b>65,1</b>	<b>66,9</b>	<b>7,3%</b>	<b>10,3%</b>

2 <sup>ème</sup> Trimestre 2023 (M€)	T2 2023	T2 2022 Retraité*	T2 2022 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
Licences	0,9	1,9	2,6	-66,6%	-54,8%
Souscription	40,9	27,6	29,5	38,7%	48,2%
Maintenance	22,1	27,2	28,1	-21,3%	-18,6%
Services	9,7	9,1	9,3	4,5%	6,0%
<b>Axway Software</b>	<b>73,6</b>	<b>65,9</b>	<b>69,5</b>	<b>5,9%</b>	<b>11,7%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2023

**Axway Software : Chiffre d'affaires par zone géographique**

1 <sup>er</sup> Trimestre 2023 (M€)	T1 2023	T1 2022 Retraité*	T1 2022 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	24,7	17,9	18,1	36,2%	38,3%
Reste de l'Europe	13,5	12,6	13,2	1,7%	6,9%
Amériques	30,9	29,3	30,3	1,9%	5,2%
Asie / Pacifique	2,8	5,3	5,3	-46,8%	-47,4%
<b>Axway Software</b>	<b>71,8</b>	<b>65,1</b>	<b>66,9</b>	<b>7,3%</b>	<b>10,3%</b>

2 <sup>ème</sup> Trimestre 2023 (M€)	T2 2023	T2 2022 Retraité*	T2 2022 Publié	Croissance Totale	Croissance Organique
France	20,8	19,4	19,6	6,0%	7,2%
Reste de l'Europe	22,2	14,0	14,0	58,7%	58,8%
Amériques	26,4	27,4	30,5	-13,6%	-3,6%
Asie / Pacifique	4,3	5,2	5,4	-20,7%	-17,3%
<b>Axway Software</b>	<b>73,6</b>	<b>65,9</b>	<b>69,5</b>	<b>5,9%</b>	<b>11,7%</b>

\* Chiffre d'affaires à périmètre et taux de change 2023

**Annexes (2/4)**
**Axway Software : Compte de résultat consolidé**

1 <sup>er</sup> Semestre 2023	S1 2023		S1 2022		Exercice 2022	
	M€	% CA	M€	% CA	M€	% CA
<b>Chiffres d'affaires</b>	<b>145,5</b>		<b>136,4</b>		<b>314,0</b>	
<i>dont Licences</i>	3,0		6,3		11,6	
<i>dont Souscription</i>	78,7		55,9		154,0	
<i>dont Maintenance</i>	44,6		56,0		111,2	
<b>Sous-total Licences, Souscription et Maintenance</b>	<b>126,3</b>		<b>118,2</b>		<b>276,7</b>	
Services	19,2		18,2		37,3	
<b>Coût des ventes</b>	<b>42,9</b>		<b>45,8</b>		<b>91,4</b>	
<i>dont Licences et Maintenance</i>	10,8		13,4		26,4	
<i>dont Souscription</i>	14,2		14,5		29,4	
<i>dont Services</i>	17,9		17,9		35,6	
<b>Marge brute</b>	<b>102,6</b>	<b>70,5%</b>	<b>90,6</b>	<b>66,4%</b>	<b>222,6</b>	<b>70,8%</b>
<b>Charges opérationnelles</b>	<b>84,8</b>		<b>83,9</b>		<b>176,4</b>	
<i>dont Frais commerciaux</i>	42,1		42,8		93,2	
<i>dont Frais de recherche et développement</i>	29,4		28,2		57,3	
<i>dont Frais généraux</i>	13,3		12,9		25,9	
<b>Résultat opérationnel d'activité</b>	<b>17,8</b>	<b>12,2%</b>	<b>6,7</b>	<b>4,9%</b>	<b>46,3</b>	<b>11,5%</b>
Charges liées aux stocks options	-1,4		-1,3		-3,4	
Amortissement des actifs incorporels	-1,7		-2,9		-5,5	
<b>Résultat opérationnel courant</b>	<b>14,7</b>	<b>10,1%</b>	<b>2,5</b>	<b>1,8%</b>	<b>37,4</b>	<b>7,0%</b>
Autres produits et charges	-3,5		-1,4		-83,8	
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>11,2</b>	<b>7,7%</b>	<b>1,1</b>	<b>0,8%</b>	<b>-46,4</b>	<b>6,1%</b>
Coût de l'endettement financier net	-2,1		-0,7		-2,1	
Autres produits et charges financiers	0,4		1,0		1,0	
Charge d'impôt	-5,9		1,1		7,4	
<b>Résultat net</b>	<b>3,7</b>	<b>2,5%</b>	<b>2,4</b>	<b>1,8%</b>	<b>-40,0</b>	<b>3,4%</b>
Résultat de base par action (en €)	0,17		0,11		-1,85	

**Axway Software : Bilan simplifié**

1 <sup>er</sup> Semestre 2023	30/06/2023 (M€)	30/06/2022 (M€)	31/12/2022 (€m)
<b>Actif</b>			
Ecarts d'acquisition	299,3	383,7	297,8
Actifs incorporels	6,9	13,0	8,7
Immobilisations	10,4	13,2	12,5
Droits d'utilisation des biens pris en location	12,9	21,7	20,1
Autres actifs non courants	32,6	26,5	34,9
<b>Actifs non courants</b>	<b>362,1</b>	<b>458,2</b>	<b>374,0</b>
Clients et comptes rattachés (net)	135,2	106,8	148,1
Autres actifs courants	34,0	36,0	30,6
Trésorerie	14,2	19,5	18,3
<b>Actifs courants</b>	<b>183,4</b>	<b>162,3</b>	<b>197,1</b>
<b>Total de l'Actif</b>	<b>545,4</b>	<b>620,5</b>	<b>571,1</b>
<b>Passif</b>			
Capital	43,3	43,3	43,3
Réserves et résultat	271,4	337,8	284,5
<b>Capitaux propres</b>	<b>314,6</b>	<b>381,1</b>	<b>327,8</b>
Emprunts et dettes financières - part à long terme	83,8	76,1	84,6
Dettes financières de location - part à long terme	13,2	25,7	23,5
Autres passifs non courants	14,1	11,7	11,7
<b>Passifs non courants</b>	<b>111,2</b>	<b>113,4</b>	<b>119,8</b>
Emprunts et dettes financières - part à court terme	3,7	2,3	3,2
Dettes financières de location - part à court terme	6,1	5,6	5,8
Produits constatés d'avance	66,5	78,8	55,6
Autres passifs courants	43,3	39,3	58,9
<b>Passifs courants</b>	<b>119,7</b>	<b>126,0</b>	<b>123,5</b>
<b>Total du Passif</b>	<b>230,8</b>	<b>239,4</b>	<b>243,3</b>
<b>Total des Capitaux propres et du Passif</b>	<b>545,4</b>	<b>620,5</b>	<b>571,1</b>



**Annexes (4/4)**
**Axway Software : Flux de trésorerie**

1 <sup>er</sup> Semestre 2023	S1 2023 (M€)	S1 2022 (M€)	Exercice 2022 (M€)
<b>Résultat net de la période</b>	<b>3,7</b>	<b>2,4</b>	<b>-40,0</b>
Dotations nettes aux amortissements et provisions	9,4	8,8	16,5
Autres produits et charges calculés	-1,0	1,6	85,3
<b>Capacité d'autofinancement après coût de l'endettement financier net et impôt</b>	<b>12,2</b>	<b>12,8</b>	<b>61,8</b>
Variation du B.F.R. lié à l'activité (y compris dette liée aux avantages au personnel)	4,5	2,3	-41,0
Coût de l'endettement financier net	2,1	0,7	2,1
Impôt, nette de provisions	4,4	-2,7	-10,0
<b>Flux net de trésorerie généré par l'activité</b>	<b>23,1</b>	<b>13,1</b>	<b>13,0</b>
<b>Flux net de trésorerie lié aux opérations d'investissement</b>	<b>-8,6</b>	<b>-9,7</b>	<b>-11,1</b>
Achats et reventes d'actions propres	-4,4	-8,6	-13,7
Dividendes versés	-8,4	-8,5	-8,5
Variation des emprunts	-0,4	10,5	20,7
Variation des dettes financières de location	-3,5	-3,7	-7,2
Intérêts financiers nets versés	-1,6	-0,4	-1,2
Autres flux	-0,3	0,2	0,6
<b>Flux net de trésorerie lié aux opérations de financement</b>	<b>-18,6</b>	<b>-10,5</b>	<b>-9,4</b>
Incidence des variations des cours des devises	-0,1	1,0	0,7
<b>Variation de trésorerie nette</b>	<b>-4,2</b>	<b>-6,1</b>	<b>-6,9</b>
Trésorerie d'ouverture	18,3	25,2	25,2
<b>Trésorerie de clôture</b>	<b>14,2</b>	<b>19,1</b>	<b>18,3</b>

**Axway Software : Impact des variations de change et de périmètre sur le chiffre d'affaires**

1 <sup>er</sup> Semestre 2023 (M€)	S1 2023	S1 2022	Croissance
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>145,5</b>	<b>136,4</b>	<b>6,6%</b>
Variations de change		+0,4	
<b>Chiffre d'affaires à taux de change constants</b>	<b>145,5</b>	<b>136,8</b>	<b>6,3%</b>
Variations de périmètre		-5,8	
<b>Chiffre d'affaires à taux de change et périmètre constants</b>	<b>145,5</b>	<b>131,0</b>	<b>11,0%</b>

**Axway Software : Variation des taux de change**

1 <sup>er</sup> Semestre 2023	Taux moyen S1 2023	Taux moyen S1 2022	Variation
Pour 1€			
Dollar US	1,081	1,093	+ 1,2%